



Dale Carnegie

Wie man Freunde gewinnt

Wenn Sie nach den ersten drei Kapiteln dieses Buches nicht schon ein bisschen besser mit den verschiedenen Situationen in Ihrem Leben fertig werden, dann ist dieses Buch in Bezug auf Sie ein totaler Versager, denn der eigentliche Zweck des Lernens ist nicht das Wissen, sondern das »Handeln«.

Dale Carnegie

Klappentext

Freunde kann man nicht kaufen, Freundschaft muss entstehen und wachsen.

Vieles in unserem Leben hängt davon ab, gute Kontakte zu haben und Sympathien zu gewinnen.

Dieses Buch hilft Ihnen, offen auf Ihre Mitmenschen zuzugehen - denn der erste Eindruck ist entscheidend!

Lernen Sie Schritt für Schritt, worauf es beim erfolgreichen Umgang mit Menschen - sei es im Beruf oder im Privatleben - ankommt.

Zeigen Sie Interesse an Ihren Mitmenschen, deren Ansichten, Hobbys und Vorlieben.

Seien Sie zuvorkommend, aufmerksam, und zeigen Sie ein gewinnendes Lächeln!



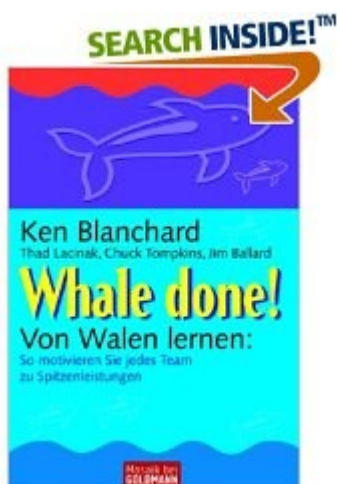
Leo A. Nefiodow beschreibt und analysiert klar, verständlich und umfassend die neuesten Wirtschaftstrends sowie die Gründe für die jetzige Situation in den wichtigsten Ländern. Sie werden begeistert sein.



Tim Templeton und Kenneth Blanchard schufen ein beeindruckendes Werk, das das Thema Networking auf stabile Füße stellt. Sie wollen ein Leben lang gesunde Beziehungen zu vielen Menschen aufbauen? Dann lesen Sie dieses Buch.



Kenneth Blanchard ist einer der führenden Autoren in den Bereichen Selbst- und Mitarbeitermotivation, Teamgestaltung und ...



Kenneth Blanchard - Sie suchen ein Buch zum besseren Verständnis von Kommunikation und Motivierung? Whale done! - Von Walen lernen. So motivieren Sie jedes Team zu Spitzenleistungen.



Kenneth Blanchard – no command! Muss man haben.



denken und handeln.

Kenneth Blanchard - Das Geheimnis. Wie erfolgreiche Leader